

無料セミナー

《経営者・営業責任者様へのご案内》

日本一諦めの悪いコンサルタントが伝える

「諦めの悪い部下」の育て方

- 内向きで不満ばかりの社員の意識を、お客様と競合他社に向けさせたい
- 何となくの目標ではなく、具体的な目標に落とし込み社員を動かしたい
- 出来の良い子と悪い子の差が大きすぎる
- デキの悪い子にどうやって仕事を教えたらよいか分からない
- とにかく、何としても売り上げを伸ばしたい



中小企業は「人」が全て。

社長、営業部長の職人技頼りではなく、組織で売り上げを上げるためにには、

社員一人一人に当事者意識を持たせ、やり切るための「癖付け」を行わなければなりません。

精神論ではなく、目標と現状の差異を「見える化」し、具体的定量的な対策を「考えさせ」、「実行量」を見える化する仕組みを導入することにより社員一人一人が何をなすべきかを自ら考え実行出来るようになります。

「諦めなければ、道は開けます。諦めの悪いトップだけが諦めの悪い部下を育てます。」

諦めの悪い経営トップ、営業トップの方の参加をお待ちしています。

講演内容	1. 90 日で人と組織は生まれ変わる 2. 現状分析は「見える化」で 3. 計画は 2 つに分けて考える 4. 実行は「質より量」 5. 人を育てる進捗確認会議 6. 100 年企業で学んだ永続の秘訣	講師略歴	1991 年北海学園大学卒業。コピー機の飛び込み営業、(株)近江兄弟社で営業、社長室を経て、2006 年に独立。事業再生コンサルティング会社の経営に参画。(社)日本専門家協会代表理事就任。東京都中小企業再生支援協議会専門家。 日本一諦めの悪いコンサルタント と称される。支援企業は週 1 日以上現場に入り込み、平均契約期間 3 年以上の長期契約を中心に 20 社以上。著書に『いつも目標達成している人の『人の心を動かす』 NLP 会話術』江戸川区小松川在住
開催要項他	◆ 日 時 平成 26 年 11 月 20 日 (水) 19 時 00 分～21 時 00 分 (開場 18 時 45 分) ◆ 会 場 タワーホール船堀 3 階『307 会議室』江戸川区船堀 4-1-1 (都営新宿線『船堀駅』北口) ◆ 講 師 作戦会議合同会社 代表 内海 透 ◆ 定 員 30 名 (定員に達しましたら締切りとさせていただきます) ◆ 参加費 無料		

FAX: 03-6737-1286 作戦会議合同会社 行 『(11/20) 蒂めの悪い部下の育て方』申込書

貴社名		電話番号	
参加者名		E-mail	

今年 29 回目 (通算 86 回目) のセミナー登壇です。「地元の中小企業を元気に」の想いで毎年 30 回継続開催しています。なお今後のスケジュールについては <http://sskg.jp/> をご覧ください。

※本テーマでの講演は今年最後となります。どなたさまも奮ってご参加ください。

なお、セミナー終了後に懇親会を実施します。腹を割った話をしましょう。